


Kort presentasjon av Lukra Data AS

Lukra Data AS ble dannet i 1993. Vår målsetting er å utvikle programvare som til enhver tid kan møte markedets krav, samt yte maksimal service til våre kunder.


Firmaets eiere er Johnny H. Kihl, daglig leder, med 50 %, og Dag Lærum med 50 %.

Om Lukra System

Lukra System, som nå foreligger i versjon 5.50, har en forhistorie som går tilbake til 1992. Fra i utgangspunktet å være en prisbok for oppslag, utlistering og priskalkulasjon har den blitt videreutviklet og foredlet *ved disk*, preget av brukernes ønsker, frem til i dag hvor det fremstår som et fullverdig POS- og faktureringsystem med integrert administrasjon. Brukervennlighet, fleksibilitet og rask respons, med hovedvekt på bruk i kassepunktet, har hele tiden vært det overordnede mål. Lukra System er også i betydningen datalagring åpent slik at data kan brukes i andre applikasjoner.




Lukra System:

- har en komplett kassemodul med et fullgodt system for lagerstyring.
 - har rutiner for budsjett på kunder og varer.
 - følger en vare via tilbud, til ordre og gjennom fakturering.
 - kan generere statistikker og analyser både på kunder og varer.
 - lar en foreta vedlikehold på registre og lage sikkerhetskopier.
 - baserer seg på standard applikasjoner hva angår økonomi og regnskap.
 - rapporterer rabatter. Alle rabatter relateres til varelinjer. – Gjenspeiles også i varegruppe og hovedgruppe. Lukra System opererer kun med differensierte rabatter. Ulempen med generell rabatt/avrunding er at det gir «uvaner». Rabatter bør fortrinnsvis gis differensiert. Av den grunn er det automatisk rabattildeling både på kontant og anførselssalg.
 - tar ut påbegynt varesalg som kontant- eller anførselssalg uten å måtte lage ny vareregistrering. Lukra System har en vel utbygd håndtering av kasseoppgjør/avstemming pr. kasse som gir alle nødvendige nøkkeltall. Denne inkluderer utlisting av evt. retur.
 - kreerer slipp for innlevering av kontanter til bank.
 - håndterer innbetaling av ordre og faktura.
 - spesifiserer betalingsmåter. Registreringer tas vare på i egne registre.
 - oppdaterer alt salg mot lagerstyring umiddelbart og gir nødvendig rapportering til systemets andre delrutiner.
- 

Lager-/Innkjøpsmodul

- Vareinnkjøp er integrert. Denne er automatisk. Kan evt. tilpasses til bransjens spesielle behov.
- Vareleveranser er ivaretatt ved at det ligger i egne registre.
- Innleveranse er ivaretatt ved vareleveransens ordrenr.
- Prisendring er fullt utbygd. Oppdatering kan skje via diskett eller modem.
- Lagerstatus og -verdi for utlisting er integrert.
- Innkjøpsforslag basert på minimumsbeholdning.
- Kampanje-/realisasjonssalg.

Ordre-/Faktureringsmodul

- Ordreregistrering.
 - Rutiner for registrering, korleksjon/oppfølging av ordre.
 - Fakturering. Direkte- eller samlefaktura.
 - Rutiner for fakturaberegning, utskrift og oppfølging/purringer.
 - Ordredokumenter. – Med forsendesetikett inkl. antall kolli.
 - Rapport over inneliggende ordre.
- 

Statistikk-/Analysemodul

- Varegruppestatistikker / analyse.
- Artikkelstatistikk / analyse på artikkelnivå farge og størrelse.
- ABC-analyser.
- Hyllevarmere.
- Reklamasjonsstatistikker.
- Frekvensanalyser kunder.
- Kampanjeoppfølging og analyse.
- Operatørstatistikker.
- Kasserapporter.
- Dagsomsetning, solgte varer.
- Lønnsomhetsanalyser.

Om utviklingsmiljøet

Lukra System er bygd opp vha. Dos-versjonen av FoxPro. Foruten å være et svært rask databasesystem, benytter det seg også av et filformat for datalagring (.dbf. Definert av Ashton-Tate gjennom dBase) som i dag er industristandard.

Lukra Data har i dag etablert kontakt med leverandører som sikrer høyt nivå på det ferdige produkt, både hva angår program- og maskinvare.

Løsningen er PC-basert.